

Strategií teplárny je udržet konkurenceschopnou cenu tepla a čisté ovzduší



Pane řediteli, mohli byste se nám představit? Pro ty, kteří vás ještě neznají, mohl byste nám o sobě říci pár vět? Jmenuji se Josef Eigner, je mi 34 let, narodil jsem se ve Strakonících a celý život zde žiji.

Do teplárny jsem nastoupil v roce 2005 na pozici technika předávacích stanic. Moje povinnosti se v rámci této pozice rozšiřovaly a posouvaly směrem ke kontaktům s odběrateli a přípravě fakturace, až jsem se v roce 2015 stal po změně vedení společnosti obchodním ředitelem. V této pozici jsem se podílel na snížení ceny tepelné energie v minulých obdobích, nicméně z důvodu rozdílného názoru na směřování společnosti, než měli ostatní kolegové z technického vedení, jsem v roce 2017 svůj pracovní poměr v teplárně dohodou ukončil a začal jsem se plně věnovat své soukromé společnosti. V roce 2018 mne kontaktovali členové představenstva společnosti s nabídkou spolupráce a možnosti vstoupit do představenstva společnosti kooptací, přičemž jsem tuto nabídku přijal. Na valné hromadě jsem byl řádně zvolen členem představenstva. Předpokládám, že díky výsledkům své práce v představenstvu společnosti jsem byl pověřen řízením společnosti jakožto druhý vybraný účastník výběrového řízení na generálního ředitele z konce roku 2017.

Jak vnímáte Teplárnu Strakonice?

V nedávné minulosti proběhla rekonstrukce kotlů K1 a K2 s cílem zvýšit účinnost výroby tepla z hnědého uhlí. Byla úspěšná a účinnost výroby se opravdu navýšila na cca 92%, nicméně vzhledem k tomu, že současný vývoj v energeti-

ce nepřeje spalování uhlí, bude nutné v budoucnu přistoupit ke změnám v teplárně, které povedou k udržení konkurenceschopnosti na trhu s tepelnou energií.

Co máte přesně na mysli?

V současnosti nejen nás nejvíce trápí nárůst ceny emisních povolenek CO₂, jejichž spotřeba je významným ekologickým nákladem výroby tepelné energie. Zvýšením ceny emisních povolenek tlačí EU na přechod ze spalování uhlí na jiná paliva či zdroje energie. Hodně diskutovaná je i nízká cena silové elektrické energie. Přestože v posledních měsících její cena postupně roste, není nárůst takový, aby se vyplácela její výroba v kondenzačním režimu. Proto nejen Teplárna Strakonice postupně minimalizuje její výrobu a prodej.

Jaký očekáváte vývoj do dalších let?

Jak jsem řekl již dříve, v budoucnu bude nutné provést změny, které teplárně zajistí možnost dále poskytovat teplo občanům Strakonice za rozumnou cenu. Situace na trhu s teplem je konkurenční navzdory přesvědčení mnohých o tom, že je teplárna monopolem. Proto chceme do budoucna pracovat na posílení pozitivních vztahů s odběrateli a občany Strakonice.

V čem vidíte rezervy teplárny?

Teplárna Strakonice má dle mého názoru největší rezervy v jednání s odběrateli. Již dříve se v médiích diskutovalo o tom, zda má teplárna problém s odpojováním významných odběratelů. Musím konstatovat, že vztahy s odběrateli nebyly v posledních měsících ideální, nicméně za krátkou dobu svého působení se mi podařilo vztahy s nimi výrazně zlepšit. Dále bych chtěl podotknout, že se za poslední roky od teplárny žádný odběratel neodpojil, naopak připojujeme stále nové. Teplárna Strakonice